

社員のコミュニケーションが うまくいくと会社の売上も上がる!!

コミュニケーションには人それぞれスタイルがあります
自分と相手のスタイルを理解し、伝える方法を知ることによってコミュニケーションミスを減らします



コミュニケーションスタイル分析セミナー[全5回]

プロコーチに学ぶ
コミュニケーションテクニック

- | | | |
|-----|-------------------------|--|
| 第1回 | 1/29 (金)
13:30-16:30 | あなたのコミュニケーションスタイルとは?
スタイル違いは外国人とのコミュニケーション?!それぞれの特徴を知る! |
| 第2回 | 2/9 (火)
13:30-16:30 | 相手はどんな人?スタイルを活かした伝え方、受け取り方を実践!
コミュニケーションスタイルを理解するためのワークショップ |
| 第3回 | 2/16 (火)
13:30-16:30 | スタイル以外にもあるコミュニケーションの壁とは?
相手の話を聴けない、伝えているのに伝わっていないのはなぜ? |
| 第4回 | 3/1 (火)
13:30-16:30 | コミュニケーションが機能するとこんなに変わる!
コミュニケーションに欠かせない4つのピースとテクニックを知る! |
| 第5回 | 3/8 (火)
13:30-16:30 | どんなスタイルの人にも機能するコミュニケーションスキル!
コミュニケーションを意識するとは? |

会場: **メビック扇町** 関テレ扇町スクエア3F

定員: **30名** ※1社複数参加歓迎

[特別価格]

費用:

30,000円

[全5回分]

[税込32,400円]

[テキスト代含む]

主催:

有限会社ロココスペース

※お申込みについては裏面をご覧ください!

rococo space

知っておきたい基礎知識から、即実践に応用できるコミュニケーション術まで 実務に生かした成果が期待できる短期プログラム

「コミュニケーションスタイル分析」とは、米国HRDQ社が開発した研修教材です。同社の研修プログラムはリーダーシップやコミュニケーションなど、仕事上で鍵となるスキルを磨くための研修として、米国の有名企業1000社以上、日本国内でも多くの大手優良企業で導入されています。

自分のコミュニケーションスタイルを認識して、メッセージを他の人がどのように受け取っているのか理解することは、仕事やプライベートなど様々な場面でとても有益です。仕事で言えばコミュニケーションミスが起こる時間を軽減、生産性を上げることもできます。スタイルを認識できたら一歩前進。

今までの伝え方に疑問を持ったり、より他者を理解しようとする「耳」を持ち、コミュニケーションミスによるストレスも軽減することでしょう。

しかし大事なことはスタイル分析の結果ではなく、コミュニケーションスキルを上げることです。初対面ではスタイルすらわかりませんので実践を重ねるしかありません。

何を実践するのか？
「**コミュニケーションを意識すること**」
ではコミュニケーションを意識するとは？
全5回で学ぶ実践型短期プログラムです。



経験豊富な プロコーチに学ぶ コミュニケーション テクニック

講師 **森 美智代氏**

プロコーチ、心理カウンセラー

組織やリーダー、経営者に向けたビジネスコーチングでは、コミュニケーションの向上および成長・成功に役立つスキルとセンスを提供し個人と組織の能力を引き上げます。また、心理カウンセラー、ヨーガセラピストでもあり、ストレスマネジメント研修などを提供。アスリートに向けたゾーンコーチングをはじめ、スポーツ、教育、子育て、介護、医療等様々な分野での研修や講演実績多数。

Esprit (エスプリ) 代表プロコーチ、心理カウンセラー、ヨーガセラピスト
一般社団法人コーチングパートナー理事

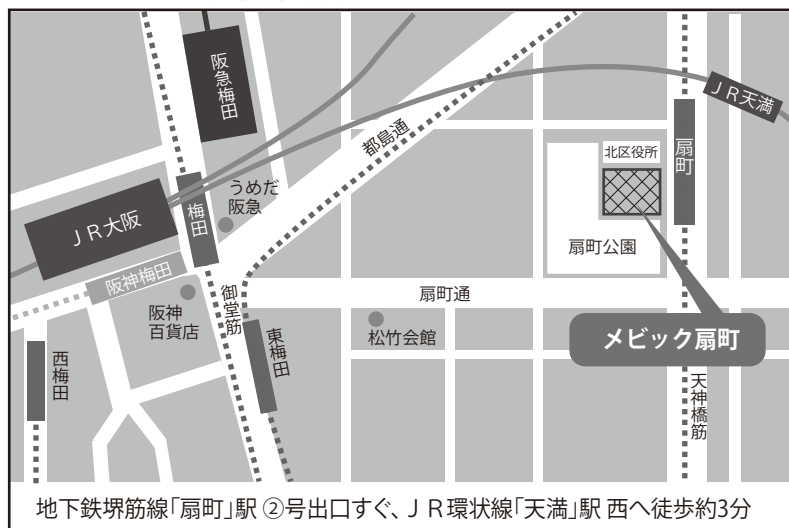
[全5回] 2016 1/29(金)・2/9(火) 2/16(火) 3/1(火) 3/8(火)

13:30～16:30(受付13:25～)

メビック扇町 (関テレ扇町スクエア3F)

クリエイティブネットワークセンター大阪

〒530-0025大阪市北区扇町2-1-7 TEL:06-6316-8780



地下鉄堺筋線「扇町」駅②号出口すぐ、JR環状線「天満」駅西へ徒歩約3分

実績・受講者の声



これまでに
受講された皆様の
声をご紹介します!

リピート
企業様
多数!!



同じスタイルの人との共通点を知り、違うスタイルの人についても理解が深まりました。確認しながら主張する大切さがわかりました。(営業O様)



伝え方や接し方を変えて、どんなタイプの人にも包容力をもって接することができ、コミュニケーション力に自信がつかえました。(営業事務S様)



短時間の研修で、それぞれのスタイルの人が会話で何を重要視しているのかをつかむことができました。(設計H様)

実際にワークで体感し、座学以外で学べたことが楽しく、また大変勉強になった!(デザイン会社経営N様)

非常にわかりやすく特徴を体感でき、どう接すればうまく伝えることができるか学べた。(営業主任H様)

[お申し込みは **ホームページ**・または **お電話** で]

<http://rococo-space.co.jp> TEL:06-6448-6551 [平日10:00～17:00 セミナー係:西辻]

主催:有限会社ロココスペース 大阪市西区京町堀1-3-3-6F / FAX:06-6448-6555 / kanri@rococo-space.co.jp /

